

Jahr	Branche	Land	Beschreibung	Highlights
2005	Automotive	Deutschland	Mitsubishi Deutschland GmbH Intensiv-Training und Hands-On-Schulung für die Projektleitung, Analyse der Werttreiber in der zukünftigen Vertriebs- und Serviceorganisation.	Strategieberatung Training Sales Express Solution SAP CRM 4.1
2005	Industrial Manufacturing	Deutschland	IWKA AG Analyse der Geschäftsprozesse des Vertriebs ab Angebotserstellung bis Auftragserfassung als Grundlage einer Managementberatung zur Strategiefindung eines zentralen Auftragszentrums und Empfehlung der Prozessabläufe in diesem Auftragszentrum.	Strategieberatung Change Management
2005	Hightech	Deutschland	Checkpoint Systems GmbH Review der bestehenden SAP CRM Implementierung, Projektteam-Coaching zum Betrieb der Lösung, europaweiter Roll-Out von Mobile Sales, Erweiterungen im Opportunity Management und Aktivitätenmanagement	SAP CRM 4.0 Mobile Sales Enterprise Sales
2005	Hightech	Deutschland	C. & E. Fein GmbH Realisierung Marketing Prozesse auf Basis SAP CRM, Konsolidierung und Erweiterung des bestehenden SAP CRM Systems	SAP CRM 5.0 Marketing Kampagnenmanagement Channel Marketing WELTWEIT ERSTES SAP CRM 5.0-Projekt live!
2005	Finanzdienstleistungen	Deutschland	MLP AG Unterstützung Upgrade auf NetWeaver 3.0	SAP NetWeaver 3.0

Jahr	Branche	Land	Beschreibung	Highlights
2005	Baulieferindustrie	Deutschland	Schöck Bauteile GmbH Implementierung der SAP-Komponenten Knowledge-Management, Enterprise Portal, CRM (Enterprise und Mobile Sales) und BI.	SAP CRM 4.0 SAP NetWeaver Business Intelligence (BI) SAP NetWeaver Enterprise Portal (EP) SAP NetWeaver Knowledge Management (KM)
2005		Deutschland	Global tätiger Edelmetall- und Technologiekonzern, Deutschland	
			Erweiterungen ISA CRM Edition und kundenspezifische Entwicklungen	